



Wir suchen per sofort

Berater für die Life Sciences 80-100 % (m/w/d)

Als erfahrener Berater für die Life Sciences unterstützt du unsere Kunden in digitalen Themen. Bei uns bist du im Accountmanagement für die Akquise von Aufträgen und Betreuung von Klienten verantwortlich. Wenn du eine vielseitige Rolle suchst, in der du deine Fähigkeiten in Quality & Compliance und Vertrieb einsetzen kannst, bist du bei uns genau richtig.

Deine Hauptaufgaben:

- Leitung von Projekten rund um digitale Themen sowie deren Einsatz in den Life Sciences inkl. Budget-, Zeit- und Ressourcenplanung
- Koordination von und Zusammenarbeit mit interdisziplinären Teams
- Entwicklung und Pflege von Kundenbeziehungen und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten als Accountmanager

Deine Qualifikationen:

- 5+ Jahre Erfahrung in der Beratung als Projektleiter in den Life Sciences inkl. Kenntnisse der regulatorischen GxP-Anforderungen, Standards, Tools und Methoden
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Vorzugsweise ein naturwissenschaftlicher Hochschulabschluss und Zertifizierungen in CSV, Quality Management oder Regulatory Affairs

Deine Benefits: Flexible Arbeitszeiten/Arbeitsorte (Homeoffice), individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, Beteiligung am Fitness-/Gym-Abonnement und regelmässige Teamevents.

Du möchtest uns kennenlernen? Sende uns deine Bewerbungsunterlagen an talents@qudits.ch.

Unsere Mission

Erfolg im digitalen Zeitalter

Wir kennen die Herausforderungen des exponentiellen Wandels ebenso wie das Potenzial unseres starken Wirtschaftsraums – denn unsere Wurzeln sind hier. Daher ist es uns ein besonderes Anliegen, das Ökosystem der deutsch-schweizer Metropolregionen auszubauen und regionale Organisationen sicher durch die Herausforderungen der Neuorientierung zu navigieren.

Dabei ist Nachhaltigkeit für uns ein zentraler Bestandteil unseres Engagements – jetzt und für zukünftige Generationen.

Mehr dazu im [Quanifesto](#) – ein Versprechen von uns an uns.

www.qudits.ch